

# 受注シナリオシート




一般社団法人

営業ひと研究所

No

—

会社名	案件名	部署	氏名	情報作成日
-----	-----	----	----	-------

<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 提案テーマ 「</li> <li>・ ターゲットとなるKEY WORD 「</li> <li>・ 期待される成果</li> <li>・ 提案の難易度 ( ) (力量評価 高・中・)</li> </ul>	提案する商品&サービスの概要	
<ul style="list-style-type: none"> <li>自社の強み</li> <li>自社の弱み</li> </ul>	Insight 顧客の購買理由  	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 概算見積&amp;利益</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 顧客要望の差異課題</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 受注確率を上げる具体的な仕掛け</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・ 社内組織の活用 (報連相)</li> </ul>